

PROTONET®

PRESSEMITTEILUNG

PROTONET schlüsselfertig ab 49 EUR im Monat: Geschäftskunden steigen nun einfacher in die Hard- und Softwarelösung ein

Produktivitäts-Lösung für Unternehmen mit Leasing und Ratenkauf möglich / 36 Monate Laufzeit und Vor-Ort-Garantie / Leasing zu 100 Prozent steuerlich absetzbar

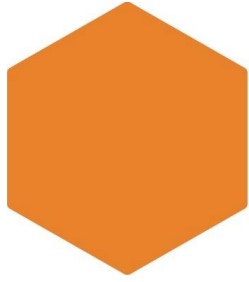
Hamburg, 2. Juni 2015 – Die PROTONET GmbH, Anbieter der soft- und hardwarebasierten Produktivitätslösungen MAYA, CARLITA und CARLA, stellt zwei attraktive Finanzierungsmodelle für Geschäftskunden vor. Ab sofort können die schlüsselfertigen PROTONET-Lösungen auch cash-flow-freundlich geleast oder via Ratenkauf bezogen werden. Die Laufzeiten betragen jeweils 36 Monate. Der Käufer profitiert zudem von einer Vor-Ort-Garantie für drei Jahre anstatt einem Jahr bei Sofortkauf. Zusätzlicher Vorteil: Für Unternehmen ist die Finanzierung via Leasing direkt und zu 100 Prozent steuerlich absetzbar.

Kundenwünsche gehört und umgesetzt

PROTONET bietet Leasing und Ratenkauf zusammen mit GE Capital Leasing an und greift damit Kundenfeedback auf: Gerade kleinere Unternehmen und Selbstständige möchten die Produktivitätslösungen MAYA, CARLITA und CARLA sofort nutzen, wünschen sich aber einen finanziell besser darstellbaren Einstieg.

Ob Leasing oder Ratenkauf: Die neuen Kolleginnen MAYA, CARLITA oder CARLA steigern die Produktivität und sichern die Datenhoheit

Die MAYA 250 GB zieht somit schon ab 49 EUR* monatlich im Leasing als „neue Kollegin“ in die Büros von kleinen und mittelständischen Unternehmen (SOHO/KMU) ein. Start-ups brauchen quasi nur einen Stuhl, einen Tisch und die MAYA, um ihren Geschäftsbetrieb sofort aufnehmen zu können. Das Power-Modell, die große CARLA mit 12 TB für bis zu 50 Intensivnutzer, gibt es beispielsweise im Leasing schon ab 189 EUR* monatlich bzw. ab 199 EUR* monatlich im Ratenkauf. Einzigartiger Kern der Lösung ist immer das vorinstallierte Betriebssystem SOUL für Kommunikation, Kollaboration und Datenaustausch:



PROTONET®

PRESSEMITTEILUNG

Teammitglieder, externe Mitarbeiter und Kunden können dank des intuitiven Betriebssystems SOUL unkompliziert miteinander kommunizieren und problemlos Daten austauschen.

Anwender nutzen dabei den Komfort einer produktivitätssteigernden Kollaborationsplattform in ihrer eigenen Cloud über Unternehmensgrenzen hinaus, behalten aber im Gegensatz zu den rechenzentrumsbasierten Cloud-Varianten die komplette Hoheit über ihre Daten.

„Einfachheit war immer das Motto von PROTONET. Mit den neuen Finanzierungsmodellen sind unsere Lösungen nun einer noch breiteren Kundenschicht im Geschäftskundenbereich noch einfacher zugänglich“, kommentiert Ali Jelveh, CEO von PROTONET. „Für Unternehmen sind monatliche Zahlungen für die Nutzung von Cloud-Dienstleistungen völlig normal. Bei den Produktivitätslösungen von PROTONET kommt als Vorteil hinzu, dass mit der Personal Cloud im eigenen Büro die Hoheit über die eigenen Daten gewahrt bleibt.“

Beispielkalkulationen* für die neuen Finanzierungsmodelle (Laufzeit 36 Monate)

Alle Preise inkludieren Lieferung und drei Jahre Vor-Ort-Garantie. Die erworbene PROTONET-Lösung kann nach Ablaufdatum käuflich erworben, zurückgegeben oder zu neuen Konditionen im Leasing verlängert werden. Beim Ratenkauf ist der Kunde hingegen vom ersten Tag an Eigentümer der MAYA, CARLITA oder CARLA.

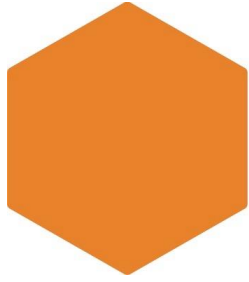
Leasing:

- MAYA 250 GB gibt es ab 49 EUR* monatlich im (UVP bei Sofortkauf: 1.176 EUR*).
- MAYA 2 TB gibt es ab 71 EUR* monatlich (UVP bei Sofortkauf: 1.932 EUR*).
- CARLA mit 12 TB für bis zu 50 Intensivnutzer und damit ideal für KMU speziell Agenturen gibt es im Leasing schon ab 189 EUR* (UVP bei Sofortkauf: 5.293 EUR*).

Ratenkauf:

- MAYA 250 GB gibt es ab 51 EUR* monatlich.
- MAYA 2 TB gibt es im Leasing ab 75 EUR* monatlich.
- CARLA mit 12 TB gibt es ab 199 EUR* monatlich.

*) Alle Preise sind Musterbeispiele bei 36 Monaten Laufzeit und verstehen sich zzgl. der gesetzlichen MwSt. Endpreise können variieren. Die Ersteinrichtungskosten betragen 75 EUR zzgl. MwSt.



PROTONET®

PRESSEMITTEILUNG

Über PROTONET:

Das Hamburger Unternehmen PROTONET entwickelt, produziert und vertreibt komfortable Produktivitätslösungen für Selbstständige (SOHO), KMUs und Privathaushalte. Dabei verbinden sich Hard- und Software zu den besonders einfach bedienbaren Lösungen MAYA, CARLITA und CARLA. Für eine reibungslose Kommunikation und Kollaboration sowie optimales Dateimanagement sorgt das intuitive Betriebssystem SOUL. Die webbasierte Lösung ermöglicht den Nutzern den Komfort eines eigenen sozialen Netzwerks bei voller Datenhoheit – quasi eine persönliche Cloud. Start-ups brauchen so nur noch einen Stuhl, Tisch und eine MAYA, um ihren Geschäftsbetrieb aufnehmen zu können. Die PROTONET GmbH wurde 2012 in Hamburg von Ali Jelveh und Christopher Blum gegründet. 2014 wurde PROTONET mit einer Investitionssumme von drei Millionen Euro Crowdfunding-Weltmeister und anschließend von Seedmatch und bei den Lead Awards zum Start-up des Jahres 2014 gewählt. PROTONET setzt auf lokale Partnerschaften und baut seine Lösungen in Hamburg-Altona.

Mehr Informationen unter <https://PROTONET.info/de/>

Über GE Capital in Deutschland:

GE Capital bietet als Partner mittelständischer Unternehmen ein breites Angebot an Produkten und Dienstleistungen u. a. in den Bereichen Factoring, Leasing, Investitionskredit, Lagerfinanzierung und Fuhrparkmanagement an. Als Teil des GE-Konzerns verbindet GE Capital die Vorteile eines Global Players mit jahrzehntelanger Expertise und exzellenten Kenntnissen des deutschen Marktes. Kunden von GE Capital profitieren von dem immensen Know-how, dem Erfahrungsschatz und der Finanzkraft des Gesamtkonzerns. Unser hersteller- und bankenunabhängiges Produktportfolio erlaubt uns eine neutrale Beratung, welche immer individuell auf die Märkte und Bedürfnisse unserer Kunden zugeschnitten ist.

<http://www.gecapital.de>

Pressekontakt:

PROTONET GmbH

Carsten Otte
Head of PR
Tel: + 49 (0)40 466550-0
Fax: + 49 (0) 40 466550-701
Mail: carsten.otte@protonet.info

Profil Marketing

Martin Farjah
Public Relations
Tel: + 49 (0) 531-387 33 22
Fax: + 49 (0) 531-387 33 44
Mail: m.farjah@profil-marketing.com